

# **HUMAN CAPITAL caută Agent vanzari instalatii pentru constructii**

## **Responsabilitati**

- Realizarea planului de vanzari prin vanzarea directa de produse.
- Identificarea de noi clienti si gestionarea relatiilor comerciale cu clientii existenti din zona alocata.
  - Prospecteaza piata, identificand clientii potentiali; culege informatii despre stadiul proiectelor lor;
  - Viziteaza clientii, acordand consultanta cu privire la oferta de produse si servicii ale societatii;
  - Negociaza termenii contractuali (conditiile de vanzare, conditii de livrare, modalitate de plata, termene de livrare si de plata, alte servicii) respectand procedurile de lucru interne;
  - Incheie contracte de vanzare – cumparare; urmareste derularea vanzarii bunurilor conform contractelor incheiate;
  - Asigura servicii postvanzare si de monitorizare a clientilor din portofoliu;
  - Asigura portofoliul de contracte si comenzi ferme de livrare a produselor oferite de firma, urmarind atingerea obiectivelor de vanzari (targete lunare);
  - Verifica stocurile pentru produsele solicitate de client;
  - Urmareste incasarea la termen a contravalorii produselor livrate, fiind responsabil de obtinerea instrumentelor de plata.

## **Cerinte**

- Educatie: minim studii medii, preferabil studii superioare;
- Cunoastinte profesionale:
  - Cunoasterea pietei instalatiilor pentru constructii;
  - Cunoasterea constructorilor din zona;
  - Cunoastinte de operare generala sub Windows – Microsoft Word/Excel, Internet Explorer;
  - Cunoastinte in domeniul vanzarilor, comunicarii si negocierii in afaceri;
  - Cunoasterea unei limbi straine, de preferinta limba engleza – nivel mediu.
- Experienta: intr-un post similar (de preferat in activitatea de promovare si vanzare instalatii de constructii)
  - abilitati negociere si comunicare.
- Caracteristici personale, aptitudini:
  - Bun negociator, abilitati excelente de comunicare;
  - Atitudine pozitiva, capabil sa lucreze intr-un mediu dinamic si concurential;
  - Abilitati de construire si gestionarea relatiilor cu clientii;
  - Spirit de echipa, sociabil;
  - Motivatie, determinare, incredere in sine, putere de convingere;
  - Initiativa; sa stie sa obtina rapid solutii la problemele ivite;
  - Flexibilitate si capacitate de adaptare la schimbari;
  - Capacitate de invatare si dezvoltare personala.
- Alte cerinte:
  - posesor de permis auto categoria B; disponibilitate pentru deplasari.

CV-urile pot fi trimise la urmatoarea adresa: [iuliana.apopei@abhumancapital.ro](mailto:iuliana.apopei@abhumancapital.ro)

Detalii la telefon 0727818888